

spirit of innovation

# LED ECCO



Polski producent źródeł światła LED przyjmie do swojego zespołu kreatywną i lubiącą wyzwania osobę na stanowisko:

## INŻYNIER SPRZEDAŻY

miejsce pracy: Polska północna  
nr ref.: IS/12/2011

### Osoba zatrudniona na tym stanowisku będzie odpowiedzialna za:

- monitorowanie rynku i poczynań konkurencji
- wyszukiwanie i pozyskiwanie nowych klientów w ramach przydzielonych segmentów rynku
- sprzedaż produktów
- prowadzenie negocjacji handlowych
- doradztwo techniczne przy doborze produktów
- przeprowadzanie prób aplikacyjnych u klienta
- prowadzenie dokumentacji handlowej i bazy klientów
- rzetelne raportowanie wyników
- przepływ informacji handlowej pomiędzy firmą a klientami
- przestrzeganie standardów komunikacyjnych firmy
- dbanie o wizerunek firmy i budowanie długotrwałych relacji z klientami

### Wymagania:

- prawo jazdy kat. B
- wykształcenie techniczne
- 2-3 letnie doświadczenie na stanowisku handlowym
- znajomość branży elektrotechnicznej/oświetleniowej
- dyspozycyjność, gotowość do wyjazdów służbowych
- determinacja w dążeniu do celu, kreatywność
- zamiłowanie do niekonwencjonalnych rozwiązań
- samodzielność, umiejętność organizacji pracy
- doskonałe umiejętności komunikacyjne
- pewność siebie
- wysoka kultura osobista
- sumienność i pasja w działaniu

### Oferujemy:

- umowa o pracę
- wynagrodzenie stałe + prowizja od sprzedaży
- samochód służbowy, laptop, telefon służbowy
- warunki sprzyjające rozwojowi zawodowemu i osobistemu
- wsparcie marketingowe i techniczne
- praca w młodym i kreatywnym zespole

Kandydatów spełniających nasze oczekiwania prosimy o przesłanie CV i listu motywacyjnego na adres:

[rekrutacja@ledecco.com](mailto:rekrutacja@ledecco.com)

Informujemy, iż skontaktujemy się z wybranymi osobami